



# РАНХиГС

РОССИЙСКАЯ АКАДЕМИЯ НАРОДНОГО ХОЗЯЙСТВА  
И ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЛУЖБЫ  
ПРИ ПРЕЗИДЕНТЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Институт социального анализа  
и прогнозирования (ИНСАП)



**Е.М. Аврамова**

## **ЭКОНОМИЧЕСКИЕ И СОЦИАЛЬНЫЕ РИСКИ СНИЖЕНИЯ УРОВНЯ БЛАГОСОСТОЯНИЯ ДЛЯ РАЗЛИЧНЫХ ГРУПП НАСЕЛЕНИЯ**

26.05.2016

## ЦЕЛИ

---

- Стратификация: описание стратификационных групп
- Риски снижения уровня благосостояния
- Ресурсы противостояния рискам
- Адаптационное поведение

## ИНФОРМАЦИОННАЯ БАЗА

---

Социологическое исследование, проведённое ИНСАП РАНХиГС в марте 2016 года методом телефонного анкетирования.

Исследование репрезентативно для взрослого населения России.

Объём выборки – 3000 респондентов.

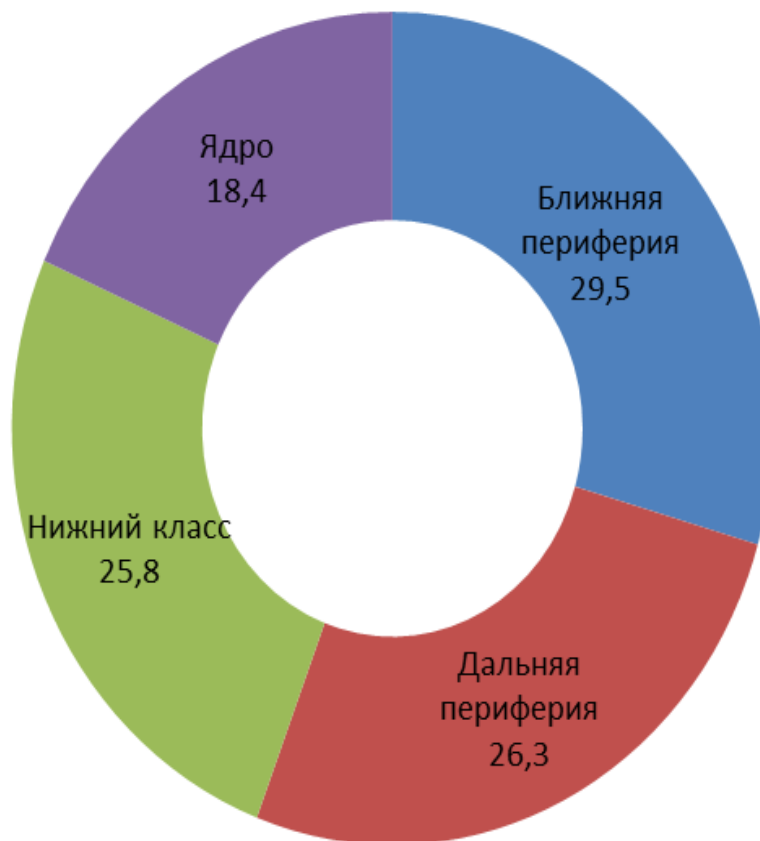
## В ФОКУСЕ ВНИМАНИЯ – СРЕДНИЙ КЛАСС

---

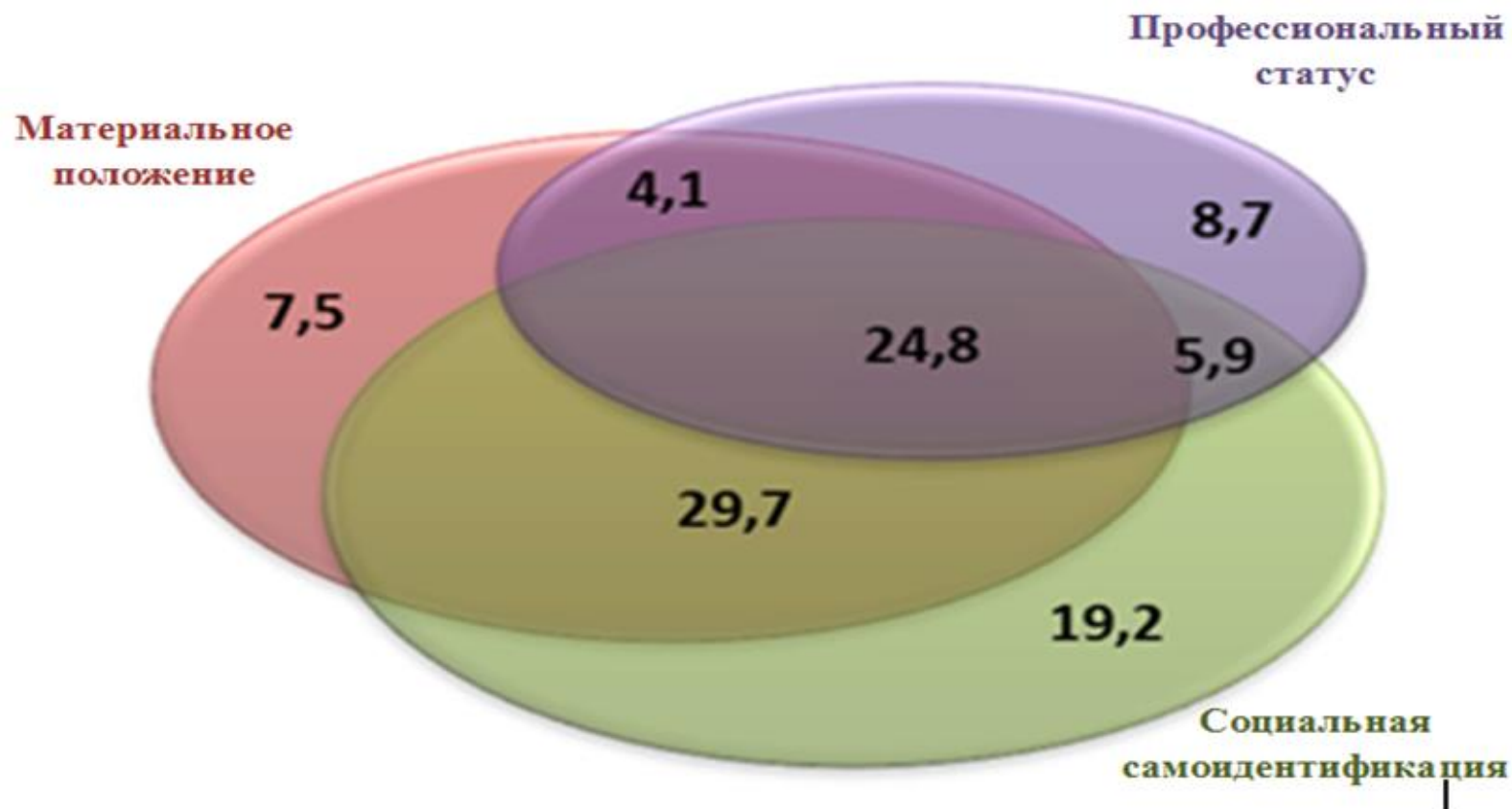
Идентификационные признаки:

- **социально-профессиональный статус**  
к СК причисляются руководители организаций, структурных подразделений, а также специалисты с высшим образованием
- **уровень материальной обеспеченности**  
причисляются те, кто оценил свое материальное положение как «среднее» или «скорее хорошее»»
- **социальный статус**  
причисляются те, кто оценил свое социальное положение как «среднее» и «выше среднего»

# РАСПРЕДЕЛЕНИЕ НАСЕЛЕНИЯ ПО СТРАТИФИКАЦИОННЫМ ГРУППАМ, %



# КОНЦЕНТРАЦИЯ ПРИЗНАКОВ СРЕДНЕГО КЛАССА % ОТ ИМЕЮЩИХ ХОТЯ БЫ ОДИН ИДЕНТИФИКАЦИОННЫЙ ПРИЗНАК



## ОСОБЕННОСТИ СТРАТИФИКАЦИИ

---

- Самоидентификация в качестве среднего класса – наиболее профицитный признак. Часто подобная социальная идентичность не подкреплена ни материальным, ни профессиональным статусом
- Имеется группа, обладающая достаточно высоким профессиональным статусом, который не подкреплён ни адекватным материальным вознаграждением, ни статусной самооценкой. Данная группа сближается с нижним слоем, для которого более актуальна проблема выживания, нежели успешной адаптации
- В целом ряде случаев социальная самоидентификация строится не на материальных и профессиональных, а иных критериях (наличие высшего образования, уважение окружающих, представления о достойно прожитой жизни и пр.), что не располагает к рефлексии по поводу наращивания ресурсов развития
- Критерий материальной обеспеченности лучше согласуется с критерием социальной идентичности, чем с профессиональным статусом, что свидетельствует о возможностях извлечения приемлемого дохода из деятельности, не покрываемой вменённым проф. статусом. От данной группы можно ожидать определенных моделей поведения адаптационного характера

# ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ СТРУКТУРА РАЗЛИЧНЫХ СТРАТИФИКАЦИОННЫХ ГРУПП, % по строке

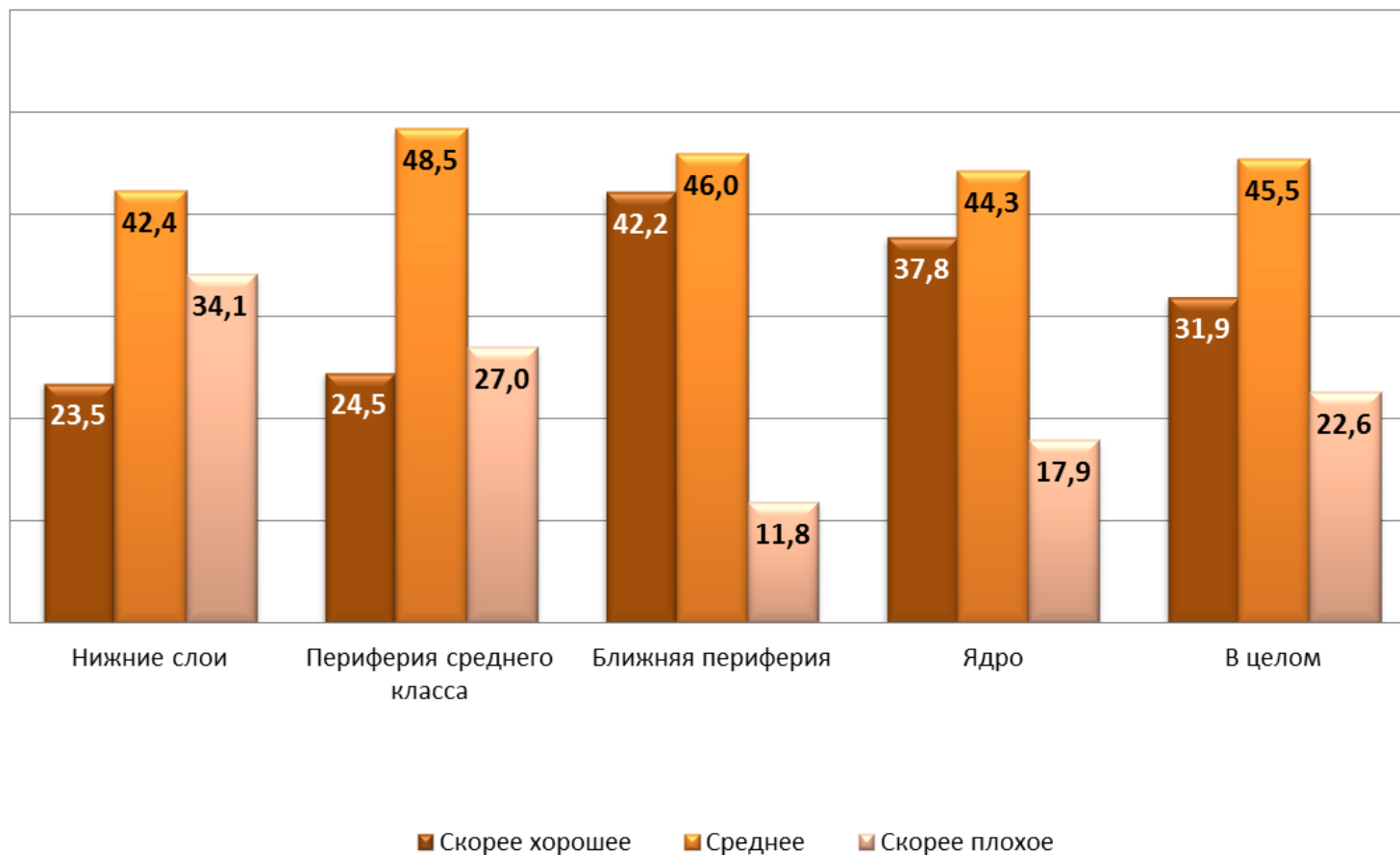
| Отрасль экономики                                          | Стратификационные группы |                            |                            |             |
|------------------------------------------------------------|--------------------------|----------------------------|----------------------------|-------------|
|                                                            | Нижние<br>слои           | Дальняя<br>периферия<br>СК | Ближняя<br>периферия<br>СК | Ядро СК     |
| Промышленность                                             | 21,2                     | 27,2                       | 36,0                       | 15,6        |
| Строительство, ЖКХ                                         | 28,4                     | 27,4                       | 25,3                       | 18,9        |
| Транспорт, связь                                           | 32,4                     | 27,2                       | 25,7                       | 14,7        |
| Торговля, бытовое обслуживание,<br>общественное питание    | 28,8                     | 22,9                       | 31,6                       | 16,7        |
| Финансы, страхование                                       | 9,1                      | 13,6                       | 40,9                       | 36,4        |
| Образование, здравоохранение, наука,<br>культура, спорт    | 22,5                     | 32,1                       | 24,4                       | 21,0        |
| Государственное управление, силовые<br>и военные структуры | 22,0                     | 14,3                       | 34,0                       | 29,7        |
| <i>В целом</i>                                             | <i>25,4</i>              | <i>26,1</i>                | <i>29,7</i>                | <i>18,8</i> |



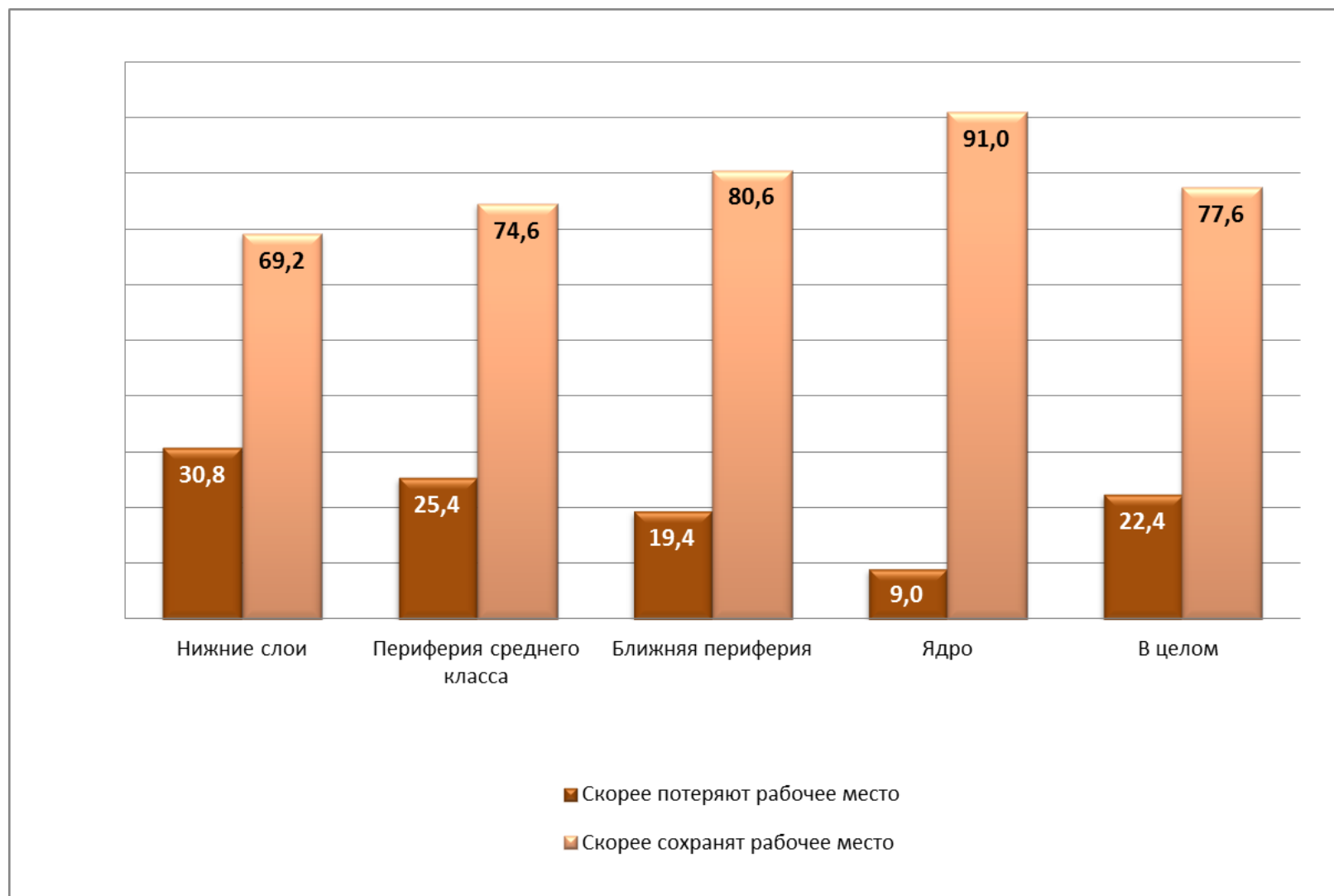
# ТИП ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДСТАВИТЕЛЕЙ РАЗЛИЧНЫХ СТРАТИФИКАЦИОННЫХ ГРУПП, % по столбцу

|                                       | Стратификационные группы |                            |                            |         |
|---------------------------------------|--------------------------|----------------------------|----------------------------|---------|
|                                       | Нижние<br>слои           | Дальняя<br>периферия<br>СК | Ближняя<br>периферия<br>СК | Ядро СК |
| Наемные работники                     | 91,6                     | 92,6                       | 91,3                       | 70,8    |
| Владельцы, совладельцы<br>предприятий | 0,8                      | 2,1                        | 1,7                        | 13,3    |
| Индивидуальные<br>предприниматели     | 0,8                      | 3,2                        | 4,5                        | 11,7    |
| Самозанятые                           | 5,1                      | 2,1                        | 2,1                        | 3,0     |
| Другое                                | 1,7                      | 0,0                        | 0,4                        | 1,2     |

# ЭКОНОМИЧЕСКОЕ ПОЛОЖЕНИЕ ОРГАНИЗАЦИЙ, ГДЕ ЗАНЯТЫ ПРЕДСТАВИТЕЛИ СТРАТИФИКАЦИОННЫХ ГРУПП, %



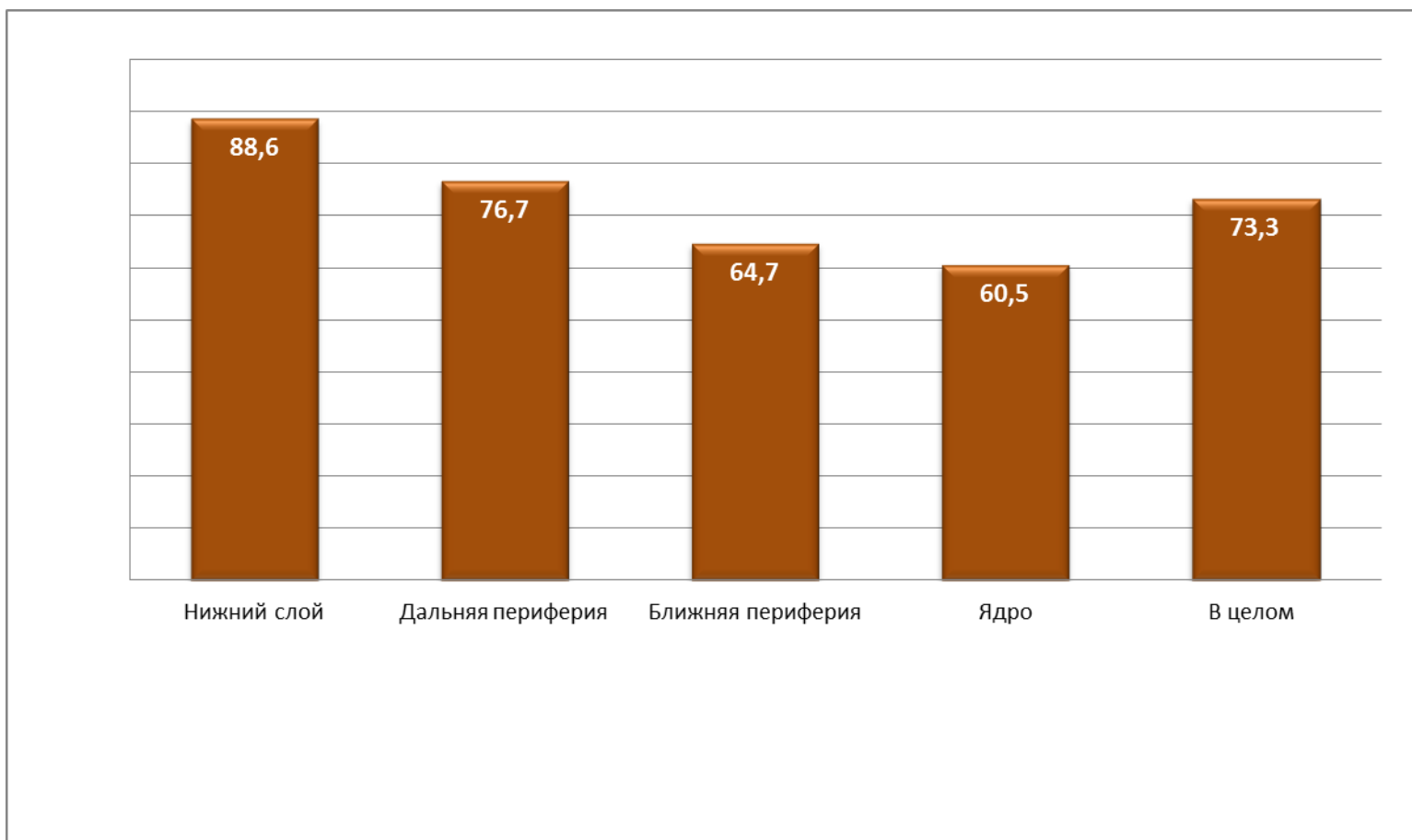
# ПЕРСПЕКТИВЫ СОХРАНЕНИЯ РАБОЧЕГО МЕСТА ПРЕДСТАВИТЕЛЕЙ СТРАТИФИКАЦИОННЫХ ГРУПП, %



# ПЕРСПЕКТИВЫ ТРУДОУСТРОЙСТВА ПРЕДСТАВИТЕЛЕЙ СТРАТИФИКАЦИОННЫХ ГРУПП, % по строке

| Стратификационные группы  | Перспективы поиска работы |             |                        |
|---------------------------|---------------------------|-------------|------------------------|
|                           | Легко                     | Трудно      | Практически невозможно |
| Нижние слои               | 25,4                      | 44,2        | 30,4                   |
| Периферия среднего класса | 28,0                      | 43,7        | 28,3                   |
| Ближняя периферия         | 35,4                      | 48,2        | 16,4                   |
| Ядро                      | 37,5                      | 42,8        | 19,7                   |
| <i>В целом</i>            | <i>31,3</i>               | <i>45,0</i> | <i>23,7</i>            |

# ДОЛЯ ПРЕДСТАВИТЕЛЕЙ СТРАТИФИКАЦИОННЫХ ГРУПП, ПОЛОЖИТЕЛЬНО ОТВЕТИВШИХ НА ВОПРОС «СТАЛИ ЛИ ВЫ ЭКОНОМИТЬ НА ЧЕМ-ЛИБО, НА ЧЕМ РАНЬШЕ НЕ ЭКОНОМИЛИ?», %



## **ВЫВОДЫ: СРЕДНИЙ КЛАСС РАСТЕТ ЗА СЧЕТ БЛИЖНЕЙ ПЕРИФЕРИИ, НО НЕ ЯДРА**

---

- Расширение ядра тормозится ситуацией на рынке труда – дефицитом рабочих мест, востребующих образованных профессионалов
- Воспроизводится ситуация статусной несовместимости, что характерно для немеритократических обществ

## **ВЫВОДЫ: СРЕДНИЙ КЛАСС ВНУТРЕННЕ НЕОДНОРОДЕН**

---

- Все большую долю составляют представители управленческих и силовых структур
- Отсутствуют общие экономические интересы
- Отсутствуют артикулированные экономические интересы
- Отсутствуют формы консолидации, направленные на продвижение экономических интересов

## **ВЫВОДЫ: УСТОЙЧИВОСТЬ ПОЗИЦИЙ НА РЫНКЕ ТРУДА ХАРАКТЕРНА НЕ ДЛЯ ВСЕГО СРЕДНЕГО КЛАССА**

---

- В сфере занятости средний класс чувствует себя более уверенно, благодаря более развитому человеческому капиталу.  
Но треть представителей СК находится в зоне риска



## ВЫВОДЫ: СОКРАЩЕНИЕ ПОТРЕБЛЕНИЯ КОСНУЛОСЬ СРЕДНЕГО КЛАССА

---

- Средний класс до кризиса имел более развитую структуру потребления и в силу этого больше пострадал:
  - У нижних слоев падает уровень жизни
  - У слоев ниже среднего падает уровень и качество жизни
  - У средних слоев падает уровень и качество жизни, меняется образ жизни



**РАНХиГС**  
РОССИЙСКАЯ АКАДЕМИЯ НАРОДНОГО ХОЗЯЙСТВА  
И ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЛУЖБЫ  
ПРИ ПРЕЗИДЕНТЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Спасибо за внимание!